



DAS SIND WIR:

Als ein international tätiges Nahrungsmittel Unternehmen produzieren wir Convenience Produkte aus ausgewählten und natürlichen Rohstoffen auf höchstem Niveau.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort in Vollzeit eine/n

KEY ACCOUNT MANAGER (m/w/d)

DER JOB/ IHR AUFGABENSCHWERPUNKT:

- Aktive Pflege der Kundenbeziehungen
- Vorbereitung und selbstständiges Führen von zielorientierten Jahresgesprächen
- Strategische, zukunftsorientierte und nachhaltige Weiterentwicklung der Kundengruppe im LEH und der Distributoren
- Umsetzung von Vertriebsstrategien und Sortimentskonzepten zur optimalen Potentialausschöpfung
- Abteilungsübergreifende Zusammenarbeit

IHR PROFIL / UNSERE ANFORDERUNGEN:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Erfahrung in der FMCG-Branche
- Hohe Analysefähigkeit und Kommunikationsstärke
- Kundenorientierte Arbeitsweise, Verhandlungsgeschick und Einsatzbereitschaft
- Gute IT-Kenntnisse
- Ausgezeichnetes Verhandlungsgeschick
- Mind. 3 Jahre Erfahrung und Kenntnisse der österreichischen Marktstrukturen
- Wohnhaft im Bezirk des Standortes oder Umgebung (S, OÖ, angrenzendes Bayern)

WIR BIETEN IHNEN:

- Eine herausfordernde und abwechslungsreiche Position mit der Sicherheit und den Entwicklungsmöglichkeiten eines wachsenden Unternehmens
- Herausforderndes Aufgabengebiet in einem expandierenden, modernen Unternehmen
- Flache Hierarchien, schnelle Entscheidungswege
- Flexible Arbeitszeiten und Home-Office-Möglichkeit
- Dienst PKW
- Bruttojahresgehalt ab € 50.000,- zuzüglich Erfolgsprämie
- Möglichkeit zum Aufstieg in die Geschäftsführungsebene

IHRE BEWERBUNG:

- Wir wenden uns mit dieser interessanten und abwechslungsreichen Vollzeit-Tätigkeit an engagierte Kandidaten/Innen, die das internationale Umfeld schätzen und durch ihre Persönlichkeit überzeugen. Bitte senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung und Lebenslauf per E-Mail an bewerbung@land-leben.com